



# Business Plan

## Wunsch-Einkommen - Dein monatliches Umsatzziel

Schreibe hier, wieviel Du verdienen möchtest, um das Leben Deiner Träume zu leben und super motiviert zu sein.

---

---

## Warum

Warum möchtest Du Dein Umsatzziel erreichen? Wie würde sich Dein Leben verändern (Für Dich, Deine Familie, Deine Finanzen, Deinen Alltag...)?

Was würdest Du alles mit dem Geld machen, das Du heute noch nicht tun kannst - schreib alles auf!

---

---

---

## Deine Einzigartigkeit

Welches Problem löst Du für deine Kunden? Welches Ergebnis haben sie nach der Arbeit mit Dir?

---

---

---

## Dein Wunschkunde

Mit wem möchtest Du am liebsten arbeiten? Beschreibe hier eine Person ganz konkret, mit vielen Details: Wie ist sie?, welche Interessen hat sie?, wie sieht ihre Lebenssituation aus?, etc.

---

---

---

---

---

---

---

---



# Business Plan

## Das Problem

### 3 Punkte, die ihre Herausforderung beschreiben

Warum kommen Deine Kunden zu dir?

---

---

---

## Die Lösung

### 3 Punkte, die ihre Ziele und die Problemlösung beschreiben

Was wünschen sich Deine Kunden am Meisten? Wie geht es ihnen nach der Arbeit mit Dir?

Wie viele Kurse / Trainings / Angebote möchtest Du geben - In der Woche bzw. im Monat, an welchen Tagen genau welche Angebote?

---

---

---

## Der Preis

Welcher Preis ist der Richtige für Dein Angebot?

---

---

---

## Fazit

Wie viele Kunden brauchst Du pro Monat, um Dein Wunsch-Einkommen zu erzielen?

---

---

---